enterprise europe network



WORKSHOP FORMATIVO

COME CREARE AGGREGAZIONI D'IMPRESA UTILI A MIGLIORARE LA COMPETIVITIVITÀ COMMERCIALE ALL'ESTERO

Focus Agroalimentare

22 Settembre, Palermo, Sicindustria, Via A. Volta 44 23 Settembre, Catania, Confindustria Catania, Viale Vittorio Veneto 109

Focus Edilizia, Meccanica, ICT, Sistema Casa

28 Settembre, Siracusa, Confindustria Siracusa, Via Scala Greca 282

Focus Agroalimentare e multisettoriale

30 Settembre, Trapani, Confindustria Trapani, Via Mafalda di Savoia 26

Enterprise Europe Network, di cui Sicindustria è partner, organizza quattro workshop formativi mirati a fornire le conoscenze, le capacità di base e gli strumenti alle imprese interessate a strutturarsi per la creazione di reti d'impresa/consorzi per migliorare il posizionamento strategico/competitivo ed accrescere l'attrattiva commerciale all'estero.

Perché partecipare?

Perché oggi più di ieri è importante lavorare secondo una logica di aggregazione integrata per:

- Aumentare la penetrazione commerciale e il marketing di prodotti di alta qualità all'estero;
- Sviluppare le economie di scala per la partecipazione a fiere, incontri one to one, incoming, show room/uffici temporanei condivisi all'estero;
- Raccogliere e condividere informazioni sui diversi mercati di interesse;
- Collaborare per cogliere nuove opportunità di business;
- Migliorare la contrattazione e la negoziazione sui costi della logistica, sul prezzo d'acquisto delle materie prime, sull'assistenza pre e post vendita;
- Usufruire dei vantaggi finanziari/strategici partecipando in forma aggregata a bandi pubblici dedicati alle reti d'impresa finalizzate all'internazionalizzazione e all'export;

Obiettivi

Lo scopo dell'iniziativa è di mettere in condizione le imprese di progettare, sottoscrivere e sviluppare contratti di rete/consorzi export.

L'aggregazione tra aziende aiuta a superare l'eccessivo individualismo ai limiti del "nanismo" che caratterizza il sistema produttivo regionale, con una conseguente polverizzazione dell'offerta, dispersione dei rapporti e delle interrelazioni commerciali e produttive, tutte causa di inefficienza competitiva sui mercati esteri.

In allegato il programma dettagliato del corso, che prevede una sessione d'aula dalle ore 9:30 alle ore 17:30.

Programma

- 1. Cos'è una rete?
 - a. Definizione giuridica, scopo, oggetto, la forma e la pubblicità
 - b. La rete con soggettività giuridica.
- 2. Le forme dell'aggregazione: aggregazioni informali e formali, consorzi, ATI, distretti e filiera
- 3. Gli ostacoli alla creazione delle reti d'impresa
- 4. Le condizioni per creare una rete d'impresa di successo
- 5. Il contratto di rete, contenuto, utilità e bisogni: perché fare un contratto di rete
 - a. Innovazione
 - b. Passaggio generazionale
 - c. Accesso al credito
 - d. Espansione internazionale

- 6. La procedura per la costituzione di una rete di imprese
- 7. I vantaggi della rete di imprese per l'internazionalizzazione
- 8. Gli esempi di reti d'imprese di successo!!!
- 9. Gli incentivi per le reti di imprese/consorzio export

Come partecipare

Ogni corso è <u>a numero chiuso</u> e prevede la partecipazione di un massimo di 15 **imprese** per ogni sessione.

Per partecipare occorre compilare la scheda di adesione allegata e trasmetterla via email all'indirizzo <u>een@sicindustria.eu</u> o via fax al numero 091 323982. La partecipazione è gratuita.

Scadenze

- 16 settembre per gli incontri di Palermo e di Catania
- 23 settembre per gli incontri di Siracusa e di Trapani

Relatore

Antonio Mercadante, classe 1973, Export Consulting



Inizia a lavorare sull'internazionalizzazione nel 1998, subito dopo la laurea in Scienze Politiche, prima in Inghilterra, poi in USA alla TESA ESI (oggi Onity) presso il dipartimento marketing e trade show. Rientrato in Italia, dal 2001 affianca gli imprenditori per aiutarli a sviluppare gli strumenti export più idonei al posizionamento strategico/competitivo. I paesi obiettivo dove opera come consulente marketing sono: USA, Germania, UK, Francia, Serbia, Olanda, Russia, EAU, India, Giappone, Algeria, Cina.

Dal 2008 è specializzato nella costituzione, gestione, promozione e finanziamento di consorzi export e di reti d'imprese.

Consulente Senior e Formatore per ICE Agenzia, Confindustria Sicilia, Unicredit.

E' consulente export per varie imprese e consorzi che operano nel settore della meccanica, della meccatronica e dell'agroalimentare.



Contatti

Sicindustria

Consorzio Bridgeconomies – Enterprise Europe Network Via A. Volta 44, 90133 Palermo

T. +39 091 581100

F. +39 091 323982

E. <u>een@sicindustria.eu</u>

www.sicindustria.eu